

Kvalitetshandboken	Indus Sverige AB	Sida: 1(1)	Datum: 2003-03-06	Dok.ID 2-38
Dokumentnamn: Befattningsbeskrivning	Utfärdat av: Mikael Nykvist	Utgåva: 11	Ändrad datum: 2014-10-28	
ISO-referenser: 5.5.1	Godkänt av: Mikael Nykvist	Dokumentnummer: 5.5.1-405	Giltig från: 2014-11-03	

Befattningsbeskrivning-Innesäljare -Stenungsund

Befattning: Innesäljare -Stenungsund
Ersättare: Marknadsansvarig-Stenungsund
Organisation: Innesäljare ingår i marknadsavdelningen för Stenungsund och rapporterar till marknadsansvarig.

Syfte med befattningen: Att hjälpa och supporta marknadsansvarig, projektsäljare så att marknadsenheten i Stenungsund blir så effektivt som möjligt.
Innesäljare skall också hjälpa projektsäljaren med att vid behov a projektassistent som har i uppgift att förmedla information om projektet då projektsäljaren inte är tillgänglig så att arbetet kan fortlöpa så effektivt sätt som möjligt
Innesäljare har också i uppgift att ta mot kunder som önskar köpa begagnade moduler vilket Vi har ibland möjlighet att avyttra med god lönsamhet.
Vid större projekt så skall arbetet utföras på samma sätta som projektsäljaren utför sina projekt.

Övergripande: Vid behov så är innesäljaren behjälplig att utföra arbeten som rithjälp samt att boka upp moduler som skall flyttas över till respektive marknadsenehet vilket då är Stockholm resp, Indus Norge.

Dokumentation: 7.2-70, 7.2-80, 7.2-90, 7.2-100, 7.2-400 till 407.

Arbetsområden:	Arbetsaktiviteter	Befogenheter – Styrande direktiv
Marknadsföring & Försäljning	Kundorder mottagare - Telefonkontakter Initiera egna försäljning & marknadsaktiviteter Rapportering av kundaktiviteter i Indus affärssystem	Skall godkännas av MA
Anbud	Bevaka de sökmotor som vi har prenumeration på för att söka efter nya projekt Upprätta kalkylering av anbud enligt Indus mallar & regelverk Rita offertritningar i samråd med projektsäljaren Vara projektsäljaren behjälplig vid behov då anbudshandlingar Ansvarar för modul koll	Skall ske i samråd Projektsäljare Ske i samråd med PS
Order / Projekt	Ansvarar för mindre projekt som inte kräver stora förberedelser Ansvarar för försäljning av moduler som vi skall avyttra styckvis eller i mindre projekt Behjälplig vid upprättande av hyreskontrakt som signeras av - Ger förslag på lämpliga moduler till projekt Upprätta bygglovsritningar till projektsäljare då behov finnes Vara behjälplig vid projektmöten så man kan hjälpa projektsäljaren internt då frågor uppkommer och projektsäljaren inte är tillgänglig	Skall godkännas och attesteras av VD Ske i samråd med PS
Konkurrenter	Rapportera – Nya konkurrenterna, och annat som kan påverka oss framgent Rapportering av informationen i Indus affärssystem	Information till MA
Övrigt	Att vara aktiv i arbeten som främjar marknadsavdelning så att marknad kan bli effektivare, ex med effektiva hjälpmedel.	

Kompetensprofil: Säljarenhet – Datakunskap – Byggnadsregler / byggkunskap – Cad utbildning / It kunskap